

www.basan.com

Vertriebsprofi (m/w) Reinraumprodukte

- Home Office Großraum München
- PLZ 8, PLZ 9 und Österreich

Life-Science-Branche
Halbleiterindustrie

basan, the cleanroom company

basan ist eines der führenden Handelsunternehmen für Reinraumprodukte und Dienstleistungen in Europa und Asien. Unser Leistungsspektrum umfasst ca. 2000 Artikel plus kundenspezifisches Produktmanagement. Vollversorgungs-Konzepte inklusive Lagerhaltung beim Kunden vor Ort mit SAP-Anbindung sowie individuelle Beratung und Schulung runden unser Angebot ab. Der Schwerpunkt des Produktsortiments liegt auf Bekleidung und Verbrauchsmaterialien wie Tücher und Handschuhe (steril und unsteril) sowie Desinfektionsmitteln - alles in „Premium-Qualität“.

Vorabinfo über
Frau Hartmann von
unserer Personalberatung
unter 0178-4484000

Richten Sie bitte auch
Ihre Bewerbung dorthin,
am besten per E-Mail:

m.hartmann@
recruitment-team.de

Recruitment Team
Ref. 1082
Forstweg 20
63263 Neu-Isenburg

Sie erhalten
umgehend Antwort!

Das Vertriebsgebiet

Wir suchen nun Verstärkung für unser bereits gut ausgebautes Vertriebsgebiet „Bayern/Österreich“. Kunden sind sowohl die Großindustrie als auch mittelständische Reinraumbetreiber in der Halbleiter- und Life-Science-Branche. Mit aktuell rund 400 aktiven Kunden in diesem Vertriebsgebiet und weiterem Neukunden-Potenzial können Sie noch viel bewegen. Wir legen Wert auf langfristige Partnerschaften. Eines der Ziele der nächsten Jahre ist es, besonders den Bereich Pharma weiter auszubauen! Wie wär's?

Das bieten wir Ihnen

Sie erhalten eine strukturierte Einarbeitung. Hinter Ihnen steht ein sachkundiges, motiviertes Back-Office mit vorbildlichen inneren Strukturen (Vertriebsinnendienst, Marketing, gut vernetzte Logistik). Deshalb können Sie sich ganz auf Ihre Kunden konzentrieren. Wir bieten Ihnen ein leistungsgerechtes Fixum mit nach oben offener Provision, dazu Firmenwagen und „state-of-the-art“ Arbeitstools in einem sympathischen Team ohne Bürokratie.

Ihr Ideal-Profil (m/w) im Überblick

- Vorkenntnisse aus dem Umfeld Reinraum/Hygiene/Mikrobiologie/Pharma
- Vertriebserfahrung mit Verbrauchsmaterialien an die Industrie
- Erfahrung in der Neukundenakquise in einem Verdrängungsmarkt
- Vertrautheit mit dem Vertriebsgebiet Bayern/Österreich
- Sie arbeiten von Ihrem Home Office, ideal Raum München
- ca. 60.000 km Reisetätigkeit p.a.
- Englisch für Produktschulungen